

Til Bondebladet nr. 21, 2017



[www.grontprodusentene.no](http://www.grontprodusentene.no)

## Avhengig av flyt i salget



Det er kjekt å møte entusiastiske produsenter som ser at godt samarbeid mellom produsentene er med på å øke flyten i salget. Frode Gundersen (bildet) er en av dem. Frode dyrker tidligkål, tidligpotet, rød og gul bunteløk, mais, rødbeter og korn på gården sin i Rygge. Han er opptatt av kvalitet og irriterer seg over at noen produsenter f.eks. leverer for små kålhoder tidlig; hoder som stopper salget i butikk. Som tidligprodusent er jeg spesielt avhengig av flyt i salget. Forbruker må få en kvalitet vi er stolte av å levere og som gir raske gjenkjøp, sier han. For første gang skal han i år, for å profilere norsk tidligkål, bruke plastark med norske flagg på i kassene, noe han håper og tror vil slå positivt ut.



På bildet ser vi Frode Gundersen sammen med Arvid Laksesvela i GPS og Hans Forsetlund, nabo, kamerat og «sparringspartner», som bl.a. dyrker tidligkålrot og tidligpotet. Selv om det var kaldt da bildet ble tatt 10. mai (2 grader og sludd), er Frode rimelig i rute med tanke å høste den første kålen nå mot slutten av mai.

[morten@grontprodusentene.no](mailto:morten@grontprodusentene.no)